



CARTELLA STAMPA

Roma Ottobre 2021

ABOUT

CY4GATE nasce nel 2014 con il compito di rispondere ad una domanda di sicurezza cibernetica non convenzionale. Quotata all'Euronext Growth Milan da giugno 2020, la **Società** è stata concepita per **progettare, sviluppare e produrre tecnologie e prodotti, sistemi e servizi**, che siano in grado di soddisfare i più stringenti e moderni requisiti di **“Cyber Intelligence & Cyber Security”** espressi dalle Law Enforcement Agencies, Istituzioni e Aziende, sul territorio nazionale e sul mercato estero. **Progetto industriale italiano unico nel suo genere**, CY4GATE opera nel mercato cyber a 360°, con prodotti proprietari che soddisfino sia le esigenze di raccolta e di analisi delle informazioni, che di sicurezza.

HISTORY



IL NOSTRO PORTFOLIO

CY4GATE opera in due macro aree: “*Cyber Intelligence*” e “*Cyber Security*”.

Cyber Intelligence: la Società realizza e licenzia programmi volti alla raccolta e all’analisi delle informazioni presenti *online* o veicolate tramite la rete *internet* (***Open Source Intelligence* o “OSINT”**) e la raccolta di informazioni prodotte mediante l’utilizzo di dispositivi elettronici e digitali (***Social Media Intelligence* o “SOCMINT”**).

Tra le soluzioni OSINT troviamo:



- **QUIPO** è la piattaforma sviluppata per supportare gli analisti di intelligence. Basata su algoritmi di intelligenza artificiale impiegati in centinaia di progetti di successo, è utile per raccogliere, valorizzare e supportare la produzione informativa da dati strutturati e non strutturati, provenienti da sorgenti interne o esterne.

Cyber Security: la Società realizza prodotti e servizi per la sicurezza informatica per proteggere i sistemi informativi dei clienti, consentendo il rilevamento di anomalie e generando azioni di risposta. In questo ambito, l’offerta della Società si articola in **prodotti e servizi di cyber security**.

Tra i **prodotti di cyber security** troviamo:



- **Real Time Analytics (RTA)** è un'applicazione di sicurezza informatica che consente all'analista di rilevare le anomalie e crea le condizioni per colpire rapidamente. Rientra nei prodotti SIEM (*Security Information and Event Management*)
- **Servizi Security Assessment** che consente di valutare la sicurezza e la resilienza di infrastrutture informatiche, dai servizi esposti su Internet alle banche dati interne usate per la gestione dei processi di business, dai sistemi di controllo industriale alle piattaforme compatte a bordo di impianti gestiti da remoto, quali veicoli, droni e simili.



- **iSOC-CSIRT** un servizio volto a monitorare lo stato della sicurezza dei sistemi informatici della propria clientela, a classificare eventuali minacce o incidenti informatici e a supportare il cliente nella gestione del processo di risposta più idoneo.

I **servizi di cyber security** sono invece incentrati sull'insegnamento e la crescita di professionisti nel proprio settore di riferimento.



- **CY4Gate Academy, percorsi formativi destinati a privati e forze dell'ordine**, che preparano i professionisti su specifici aspetti dell'intelligence e della *cyber security*, rendendoli in grado di integrarsi in maniera efficace all'interno dei processi di gestione di riferimento.
- **Digilab** una proposta integrata rivolta esclusivamente ad una clientela militare che include sia la fornitura di un laboratorio tecnologico, sia una integrazione avanzata dell'Academy orientata a fornire capacità molto avanzate sul tema della *cyber security*.

CY4GATE E COVID-19: il sistema integrato IGEA e HITS



La Società sviluppato un sistema integrato chiamato **IGEA** (dal nome della dea della salute) di cui **HITS** (Human Interaction Tracking System) è la sua app. Il sistema IGEA-HITS: identifica anonimamente la persona (tramite il cellulare via Bluetooth); misura la temperatura (tramite una termocamera); calcola un livello di rischio (tramite un algoritmo di Intelligenza Artificiale) che può portare consentire l'accesso, o richiedere eventuali azioni comportamentali, infine vietare l'accesso e invitare a controlli successivi (tramite un "Pulse Oximeter Integrated Workstation") e invitare l'utente a effettuare tamponi rapidi

IGEA, è utile non solo per monitorare la propagazione del contagio, ma anche per contrastare la nascita di nuovi focolai nel periodo successivo al picco del virus. L'attenzione di CY4GATE si rivolge ora principalmente al **settore privato**, dove **IGEA** diventa strumento di monitoraggio utile per le aziende, per un controllo sugli accessi alle strutture. IGEA attraverso tecnologie di *data mining*, consente il monitoraggio dell'epidemia, grazie alla raccolta, elaborazione e aggregazione di dati volontariamente

messi a disposizione, controllando gli spostamenti in maniera anonima e le condizioni di salute degli utenti sempre nel rispetto della privacy.

I NOSTRI CLIENTI

L'azienda opera in sei specifici domini applicativi, ciascuno con una soluzione proprietaria per un *portfolio cyber* completo e ad alto valore aggiunto:

Clienti Governativi:

- Capacità di raccolta dati telematici da dispositivi digitali personali, come *smartphone, tablet o personal computer*: **Intelligence & Lawful Interception**
- Monitorizzazione attiva dei *social network*: **Virtual Humint**
- *Cyber security* di reti Militari e Governative: **Cyber Resilience**

Aziende:

- Raccolta, analisi, correlazione, fusione, processing e visualizzazione integrata delle informazioni e dati di natura, quantità e formato eterogenei (OSINT, *Deep Dark*, Dati Strutturati e Non strutturati) producendo un «*output* informativo» chiave ai fini di una decisione per la strategia aziendale a livello CXO (dal dato grezzo alla *actionable intelligence*): **Corporate Intelligence & Information Awareness** 
- Capacità integrate di sicurezza e di difesa cibernetica, di analisi delle vulnerabilità dei propri sistemi: **Cyber Resilience on Operations Technology and IOT** 
- Capacità di analisi dei *malware* e metodologie di difesa e attacco informatico: **Cyber Threat Intelligence, Penetration Testing, Vulnerability Assessment**

STRATEGIA DI CRESCITA

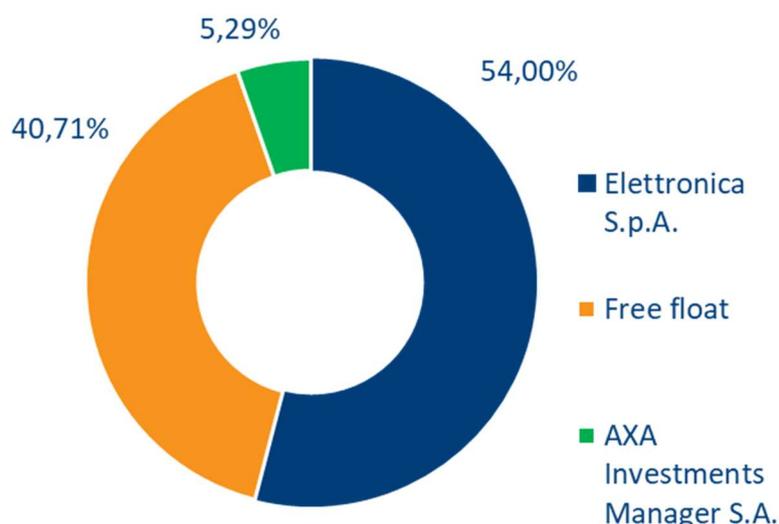
La Società focalizza la propria strategia di crescita su alcuni punti fondamentali:

- **Sviluppo dei prodotti**: innovazione continua dei prodotti proprietari con l'obiettivo di essere sempre più competitivi, soprattutto a livello internazionale, e di implementare, sul territorio

nazionale il proprio portafoglio di clienti per le attività di *lawful interception*, per servire in maniera tempestiva ed efficace i principali distretti giudiziari d'Italia.

- **Geografia:** aumento della “forza vendite” per accrescere la propria presenza e visibilità a livello internazionale, per le soluzioni di *lawful interception*, e nazionale per le soluzioni di *cybersecurity*, anche attraverso la creazione di una filiale a Milano e uffici negli Stati Uniti, Europa, paesi del Golfo e Asia.
- **Clienti:** diversificazione e crescita della “base clienti” sviluppando e stringendo nuove partnership nazionali e internazionali con venditori, fornitori e partner commerciali
- **M&A:** crescita nel mercato “domestico” della sicurezza informatica aziendale acquisendo e consolidando una società di medio/piccole dimensioni, specializzata nella protezione informatica *end-to-end* e IOT
- **Marketing & Communication:** adozione di un nuovo e innovativo stile comunicativo con lo scopo di accrescere la *brand awareness* per le soluzioni di *cyber security*

AZIONARIATO A GIUGNO 2021



TOP MANAGEMENT



Emanuele Galtieri, Chief Executive Officer

Emanuele Galtieri è Amministratore Delegato di CY4GATE, dove ha ricoperto fino a marzo 2021 il ruolo di DEPUTY CEO & General Manager. Entrato in ELETTRONICA – azienda leader di settore nel mercato Aerospace & Dfence - nel 2008, ha rivestito diversi ruoli a crescente responsabilità in ambito business sui mercati esteri, è stato Direttore HR Corporate nonché Direttore della Comunicazione e per la Digital Transformation aziendale. Già Ufficiale dei Carabinieri in diversificati incarichi operativi, ha frequentato la Scuola Militare Nunziatella e l'Accademia Militare di Modena, conseguendo la Laurea in Giurisprudenza presso l'Università di Roma, la Laurea in Scienze Politiche all'Università degli Studi di Trieste e un MBA presso la Luiss Business School di Roma.



Marco Latini, Chief Financial Officer e Investor Relations Manager

Marco Latini proviene da un'esperienza di CFO in una PE-backed company, GSA - Gruppo Servizi Associati S.p.A., che svolge servizi ad istituzioni ed infrastrutture critiche ed ha una decennale esperienza in ambito amministrazione, finanza e controllo maturata a seguito del conseguimento dell'MBA presso la Luiss. È laureato in giurisprudenza ed economia e specializzato in finanza e mercati. Ha completato molteplici operazioni di M&A in Italia e all'estero e assistito GSA nel processo di exit del socio di maggioranza a favore di un nuovo fondo. Appassionato di tecnologia, ne promuove l'introduzione supportando lo sviluppo e la crescita delle risorse nel team. Possiede un'approfondita conoscenza dei settori dell'energia, del gas e del sistema idrico.